



Buchen Sie diese und weitere Fortbildungen über die Sanacorp Akademie!

Die neue digitale Lernplattform "Sanacorp Akademie" bietet Weiterbildungen, Fortbildungen und Auffrischungskurse von Sanacorp und deren Partnern. Jede/-r Inhaber/-in kann in Sanacorp Connect für jedes Teammitglied einen Zugang zur Lernplattform anlegen. Bei Fragen steht Ihnen Ihr Sanacorp Kundenservice gern bereit.

Einstieg und weitere Informationen über: www.sanacorp.de/sanacorp-connect/



Sanacorp Pharmahandel GmbH | Hauptverwaltung Semmelweisstraße 4 | 82152 Planegg Telefon: 089 8581-0 | Telefax: 089 8581-260 www.sanacorp.de | www.meineapotheke.de

Alle Abbildungen sind beispielhaft, Änderungen vorbehalten. Bildnachweise: stock.adobe.com © contrastwerkstatt, © Drobot Dean





Apotheke

Lernen Sie als Ansprechpartner/-in in Ihrer Apotheke mehr über den Online-Shop, Chat, Social-Media-Kanäle und für die Online-Vermarktung. Die Fortbildung dauert ca. 6,5 Stunden und ist in viele kleine Kapitel unterteilt, die Sie jederzeit stoppen und zu einem anderen Zeitpunkt fortsetzen können.

Am Ende jedes Moduls gibt es eine kleine Lernkontrolle. Bei Erreichung von 70 % können Sie mit dem nächsten Modul beginnen, sonst wird die Lernkontrolle wiederholt. Bei Abschluss der Schulung erhalten Sie ein mea Zertifikat.1)

Kosten pro Teilnehmer/-in aus einer mea premium Apotheke: Inklusive! 299 € 2) Kosten pro Teilnehmer/-in aus einer mea select Apotheke:

Buchen Sie gleich den Kurs über die Sanacorp Akademie!



Modul 1:

Grundlagen Digitalisierung

- Was ist Digitalisierung? Trends, Treiber und Auswirkungen der digitalen Welt.
- Relevanz für die Apotheke: Wie hat sich die Apotheke durch die Digitalisierung verändert?
- Change-Prozesse: Umgang mit Komplexität sowie Geschwindigkeit der Entwicklung.
- Customer Journey neu denken: Verändertes Kundenverhalten verstehen und nutzen.



Modul 2:

360-Grad-Online-Marketing

- Grundlagen: Relevante Begriffe im Online-Marketing.
- Digital-Strategie für die Apotheke: Welche Kriterien sollten einfließen, um die Apotheke online sichtbarer zu machen?
- 360-Grad-Online-Marketing: Basiswissen über Suchmaschinenmarketing, Social-Media-Marketing, Newsletter, - E-Mail-Marketing und Kennzahlen.



Modul 3:

Praxisteil mea Shop und Chat

- Einrichten des Shops: Shop und Chat werden startklar gemacht.
- Customer Journey: Wie Sie den Prozess aus den Augen Ihrer Kunden betrachten können.
- Shop&Chat-Schulung: Richtiger Umgang mit der digitalen Filiale.
- Ablauf und Strukturen im Team: Welche Auswirkungen haben die digitalen Kanäle auf die Organisation in der Apotheke?
- Marketingmaßnahmen: Tipps aus der Praxis.



Hier erhalten Sie einen kleinen Einblick in den Kurs.